



core[®]
systems

批发行业解决方案

让企业玩转B2B的商筑桥梁

鹤鸣软件（上海）有限公司

真正的B2B企业级电商系统

目录

关于鹤鸣软件

帛丝云是什么

系统功能介绍

产品管理价值

明星客户寄语

产品价格体系

1

关于鹤鸣软件





关于鹤鸣软件（Coresystems）

- SAP 全球金牌合作伙伴
- 全球超过120,000家企业客户
- 全球每天超过150,000人使用我们的产品
- 与批发行业的领导者紧密合作，深耕中国批发行业市场

我们走在技术的前沿，凭借颠覆性的技术，我们打破了现有的IT结构，创造出革命性的新产品

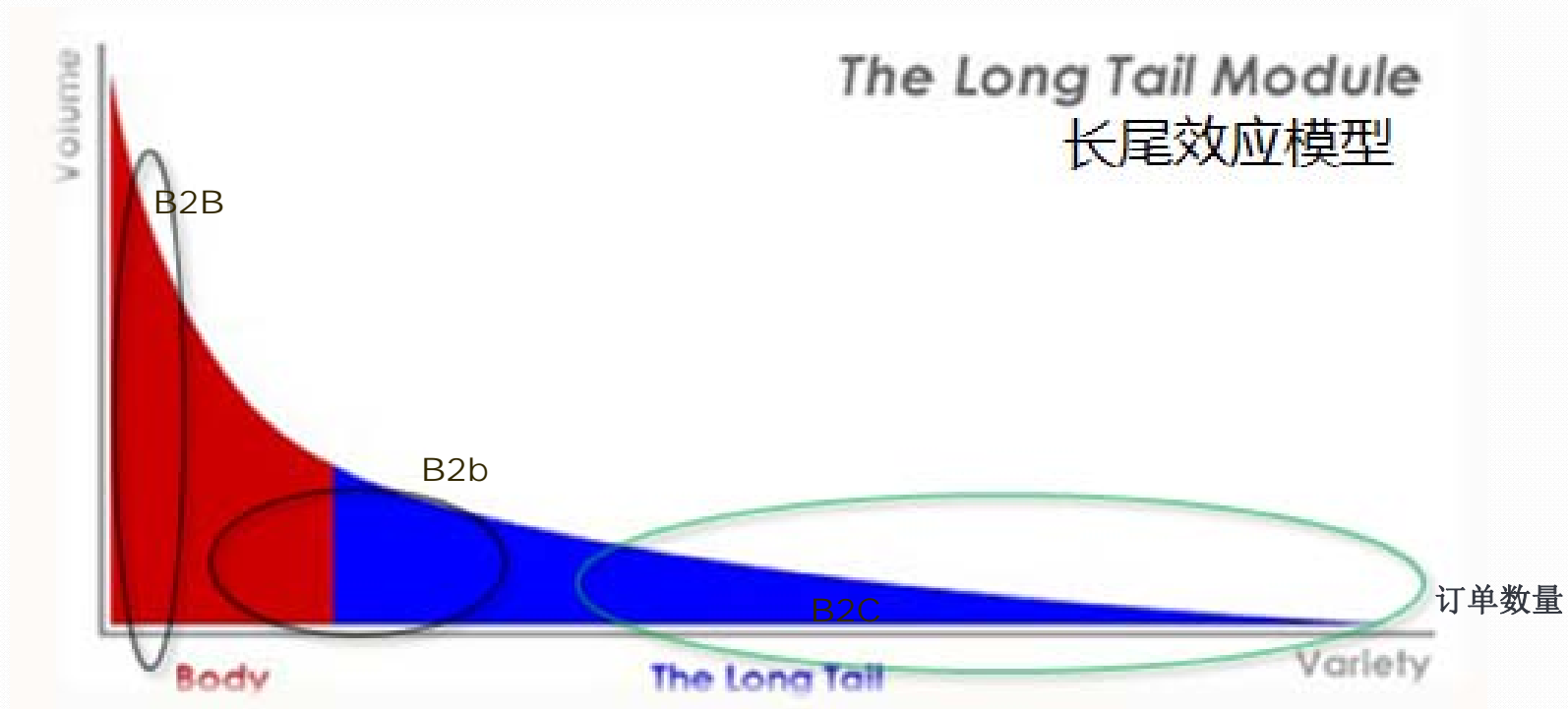
我们的产品线



让企业玩转B2B的商筑桥梁

销售长尾效应模型

订单金额



让企业玩转B2B的商筑桥梁

销售的四个象限

模式：零售 (B2C)
客户：消费者
供应链：按库存采购
销售工具：促销
管理系统：门店系统/ 会员系统

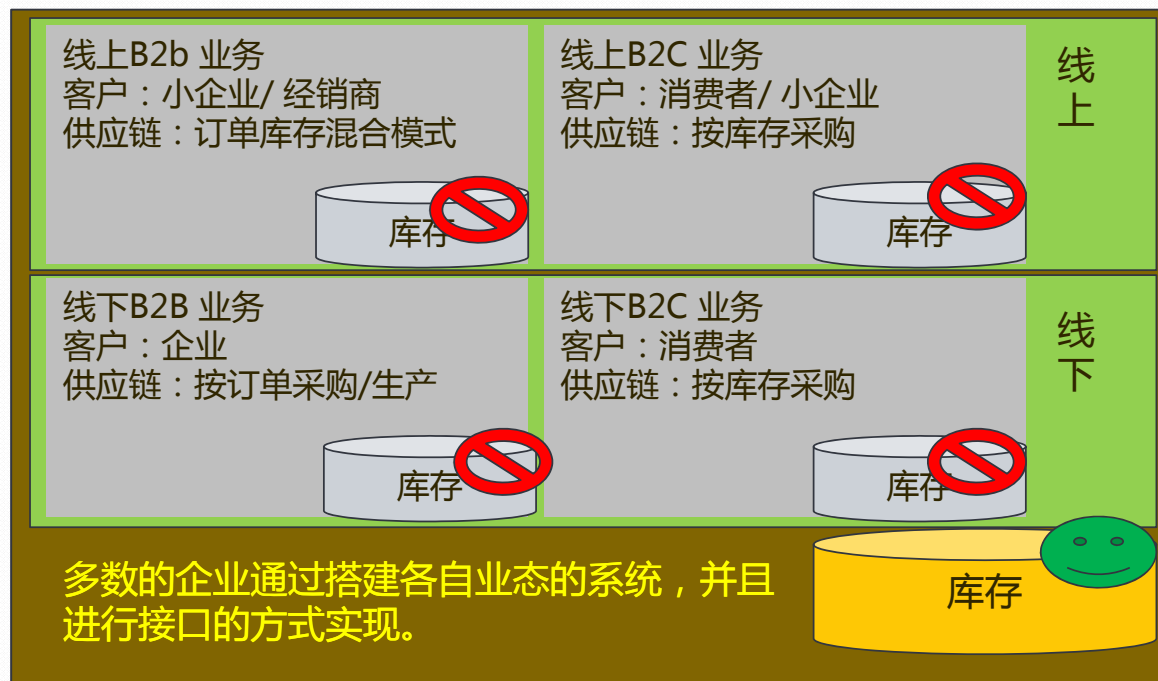
库存

或者

模式：批发 (B2B)
客户：企业
供应链：按订单生产/ 采购
销售工具：营销
管理系统：ERP/ CRM

库存

单一业务模式向全渠道/ 全业态模式的转移



2

帛丝云是什么



让企业玩转B2B的商筑桥梁

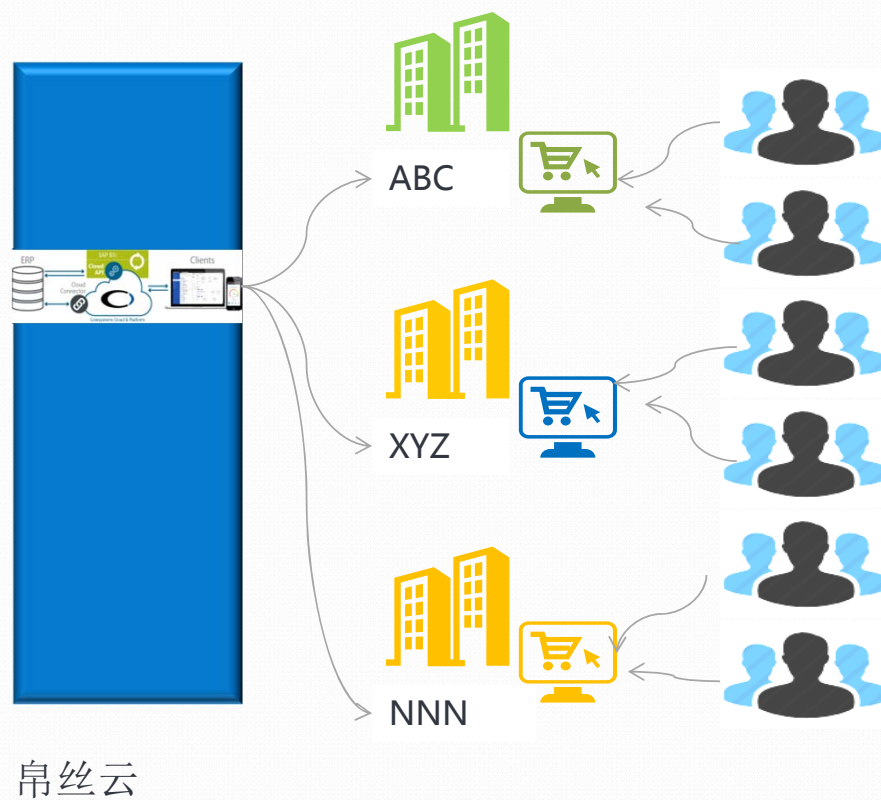
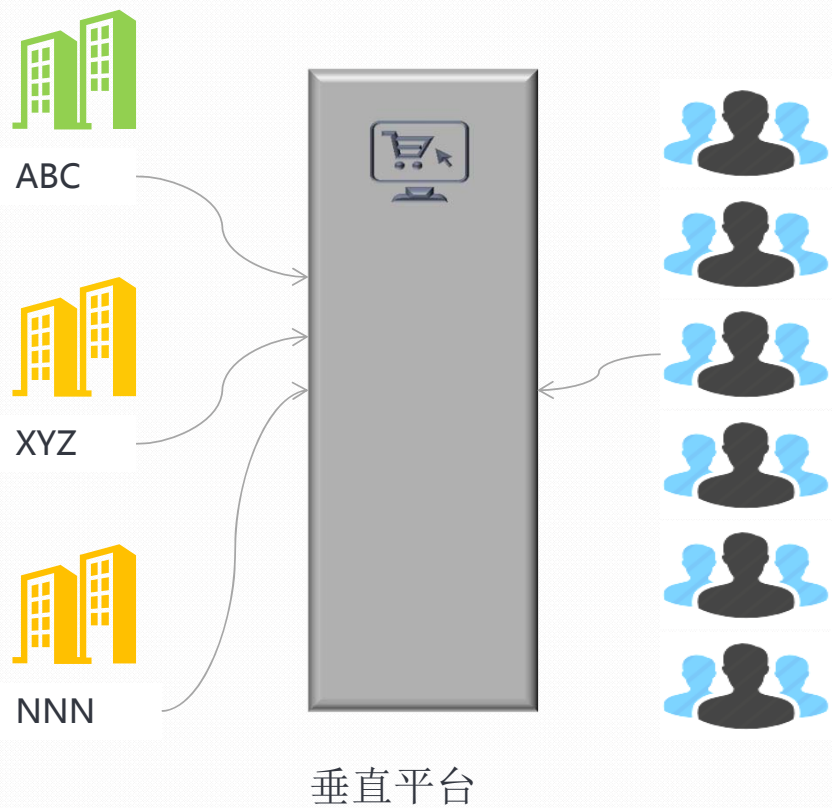
帛丝云 (The Business of Sales) 是什么？

帛丝云 (The Business of Sales) 是一款面向拥有批发业务的中小型企业的完整的B2B电商系统，是国内第一家支持账期结算的批发订货系统。



让企业玩转B2B的商筑桥梁

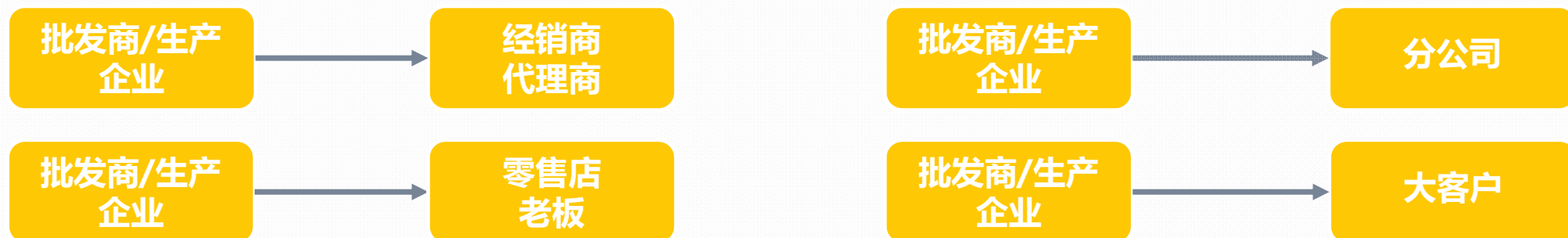
帛丝云与阿里巴巴的区别



让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 适合的企业类型

帛丝云适用于有稳定批发采购关系的企业

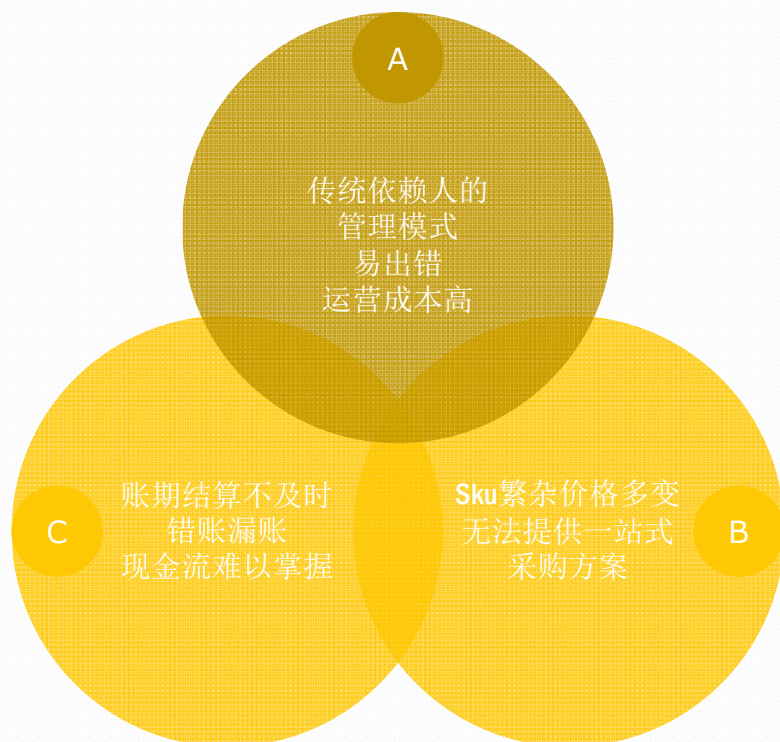


帛丝云适用于线下业务员代客下单模式



让企业玩转B2B的商筑桥梁

传统批发业务老板的痛



传统批发行业特征

传统批发行业有着品牌多、品类多、SKU多，规格不统一和价格多变的特点。客户下单需要反复确认价格和库存，订货周期长、沟通成本高；退货频频高、库存积压多。

- ✓ **A:** 传统订单环节冗长：并且客服依赖QQ、微信交流：确认有货-询价-下单-打款-发货-确认收货，每一个环节出错率高，整体出错率倍增。一个企业平均每年因订单出错造成的直接损失非常大，间接人工成本高。
- ✓ **B:** 传统批发商销售的商品经常会有SKU库存非常小，包装单位不统一，出库和财务的发票经常出现偏差账目；传统模式还有账期结算，多种结算模式导致繁琐不清，手动对账易出错，回款慢
- ✓ **C:** 传统批发商销售的商品品牌多、SKU繁多、商品成本多变，统一批发分销政策让批发与其他渠道毫无竞争优势，导致客户流失严重

真正的B2B企业级电商系统

帛丝云 (The Business of Sales) 管理价值

企业老板

- 销售报表按品牌, SKU,库存单位, 客户等10个维度统计, 用真实数据分析销售趋势, 支撑业务决策
- 分渠道查看销售总览, 实时掌控终端渠道销售市场动态
- 官网、APP、后台全定制, 打造品牌电商平台, 专属批发电商平台

营销人员

- 批发行业典型的12种营销活动组合叠加, 多样化促销方案让销售策略快速落地
- 不懂代码也能轻松建站, 国际流行的网站模板, 永远不过时
- 客户级别、销售品类、起购数量进行差异定价, 阶梯价格精细到每一件商品

财务人员

- 多种支付网关自行收款, 多种结算方式实时到账, 让资金更快沉淀回笼
- 会员资金明细、订单收款记录清晰呈现, 不遗漏每一笔流水
- 对账单、业务单实时更新到 SAP Business One, 三大税务报表一键生成

订单处理人员

- 核步骤分工明确, 订单流程回退自由, 订单信息修改便利, 快速应对客户需求
- 对接最受欢迎的快递平台, 订单状态自助查询

客户

- 客户分等级管理, 客户多价格体系,关系维护严谨可信
- 手工制单清晰的记录采购流水, SAP Business One 自动移动加权计算物品成本



真正的B2B企业级电商系统

批发专家来了！我们直面传统企业电商系统的痛点



B2B快速下单功能，高效、避免错单漏单
下单后，客户可实时了解订单状态
客户满意度高，降低沟通成本

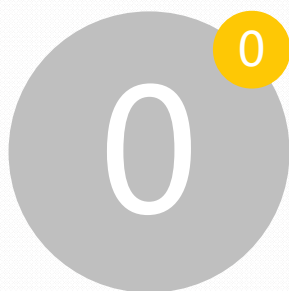
一个客户，一套账期管理方案
一个客户，一套信控管理方案
灵活管理付款条款政策

后台自动生成对账单，客户款项明细一目了然。
轻松对账，避免错账漏账及时催款，
资金快速回笼

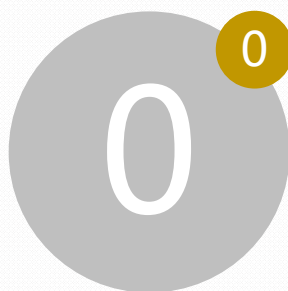
真正的B2B企业级电商系统

批发专家来了！我们直面传统企业电商系统的痛点

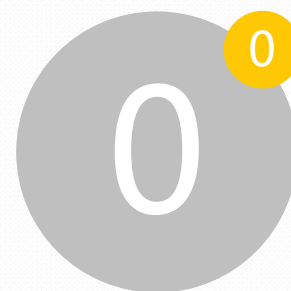
重点客户专属商品和价格管理
阶梯式的灵活价格营销方案



0
跑单 漏单



0
错账



0
信控风险

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 核心价值



帛丝云-批发专家

快速搭建自己的专属电商平台

3

系统功能简介



真正的B2B企业级电商系统

帛丝云 (The Business of Sales) 核心功能

搭建网站

批发业务解决方案快速落地

专供商品

一个企业一套采购商品清单

特供价格

一个企业一套采购价格清单

浏览下单

客户浏览产品采购

快速下单

提高批量采购效率和准确率

代客下单

帮助客户快速生成采购订单

便捷支付

微信、支付宝、银行卡转账

信控管理

账期、授信额度、支付条款

资质审核

注册规范化, 降低违约风险

分批发货

实现分批追踪订单物流状态

客户预存

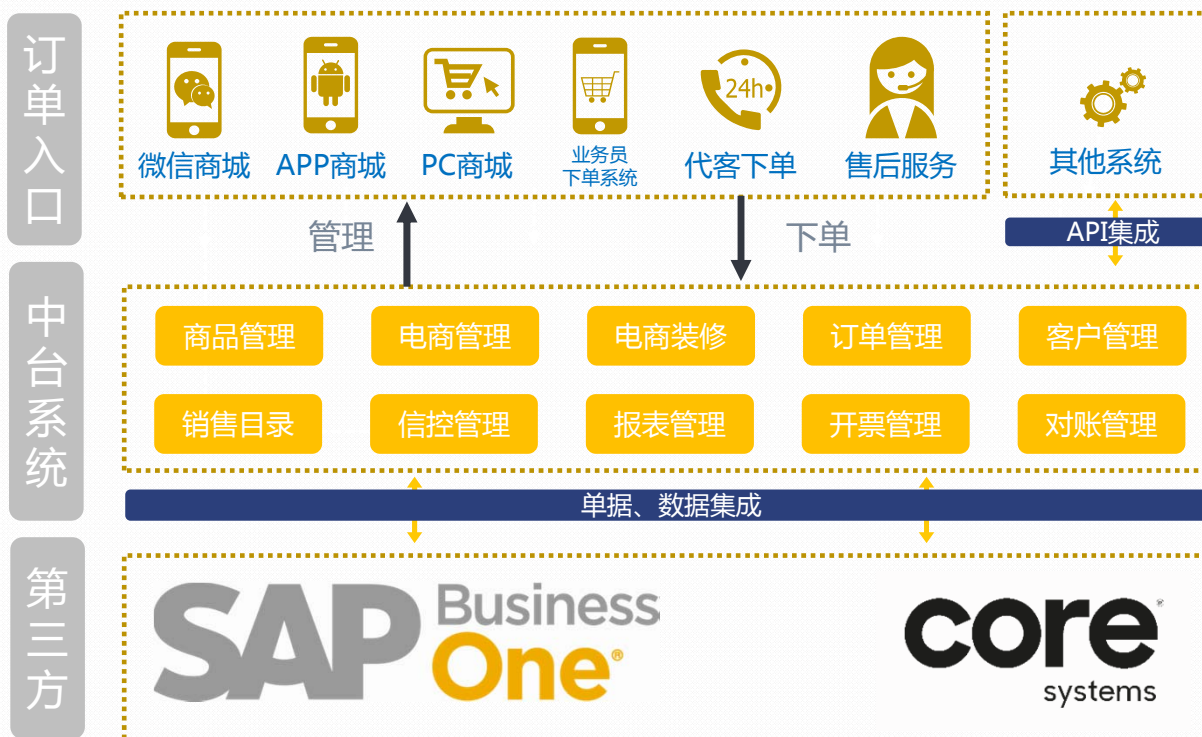
客户预存方便支付和客户粘度

自动对账

实时掌控企业客户回款动态

真正的B2B企业级电商系统

帛丝云 (The Business of Sales) 系统架构



让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

发布商品



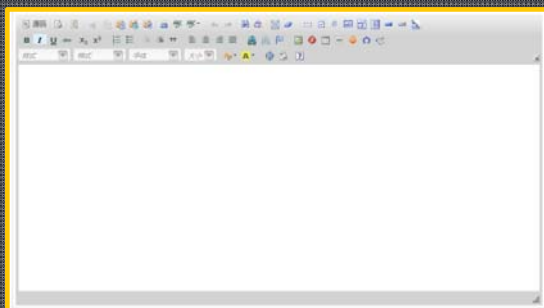
1：选择品类



2-1：填写基本信息



2-1：填写商品属性



2-3：填写商品详情



3-1：打开SPU开关



3-2：输入sku特征

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

商品上下架管理

<input type="checkbox"/>	产品图片	产品Id	产品名称	产品类型	上架分类	创建时间	操作
<input type="checkbox"/>		10320	简易沙发	普通商品	办公设备	2017-01-06 09:39:10	下架 上架
<input type="checkbox"/>		10295	拔毛器	普通商品	订制品	2017-01-04 15:36:04	下架 上架

1：商品下架/重新上架关联分类

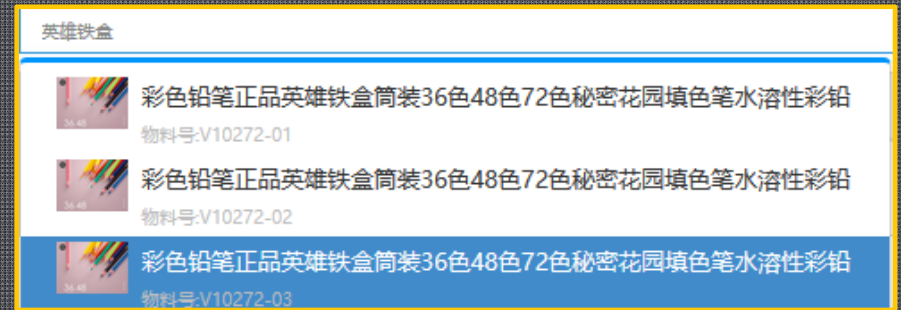
<input type="checkbox"/>	产品图片	产品Id	产品名称	产品类型	上架分类	创建时间	操作
<input checked="" type="checkbox"/>		10320	简易沙发	普通商品		2017-01-06 09:39:10	上架
<input type="checkbox"/>		10294	SIEMENS/西门子 KA92NV66TI 双开门双门对开门家用变频无霜电冰箱	普通商品		2017-01-04 13:35:37	上架

2、商品上架并关联分类

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

电商快速下单



1：输入商品编码/关键词 快速查找商品



2、输入数量，立即添加购物车



3、购物车选择商品立即结算

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

企业客户信控配置

客户编号	P10010
客户名称	李国强
客户类别	战略经销商
电话	15810280931
助记码	
授信金额	6000
付款条款	A类客户付款条款(FB001)
发票类型	普通发票
销售目录	办公家具行业 (ABC企业) A类客户销售目录

- 授信金额：所有订单可赊账最大额度
- 付款条款：管理支付方式
- 销售目录：管理客户可采购商品清单和签约价格

信控管理-付款条款设置

付款条款代码	FB001
付款条款名称	A类客户付款条款
预付款比例	20
日期 (月)	2
日期 (日)	20

- 预付款比例：管理客户支付订单的首付款比例
- 日期：管理客户账期时间，尾款可逾期支付最大时间

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

销售目录设置-整体价格体系

编辑价格规则参数

价格规则描述

	折扣(%)	舍入位	调整值	起购数
阶梯一	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
阶梯二	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
阶梯三	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
最低价格	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	

- 可以为每位企业客户设置一个销售目录
- 销售目录可以创建多个价格规则，管理不同品类商品
- 价格规则可以根据起购数设置3个阶梯价格折扣比例

销售目录设置-设置商品清单

商品清单

商品选择 条件选择

物料名称 编码/条码

#	商品编码	商品名称	规格	品牌	操作
---	------	------	----	----	----

第一页 上一页 1 下一页 末页

商品清单

商品选择 条件选择

#	左括号	属性	操作符	数值	右括号	AND/OR	操作
1	<input type="text"/>	物料名称	包含	笔	<input type="text"/>	AND	删除

- 逐个添加商品
- 按商品属性批量添加商品

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 系统功能介绍

销售目录设置-逐个调整商品销售价格

首页 > 销售目录管理 > 销售目录创建与维护

创建 商品清单

商品编号 手工调价 查找

价格规则编码	价格规则名称	商品编号	商品名称	价格一	起购数	价格二	起购数	价格三	起购数	最低价格	重置价格
10000	全品类	V10253-02	铅笔	<input type="text" value="7.00"/>	<input type="text" value="1"/>	<input type="text" value="6.99"/>	<input type="text" value="10"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="button" value="修改"/> <input type="button" value="重置"/>
10000	全品类	V10253-03	铅笔	<input type="text" value="8.00"/>	<input type="text" value="1"/>	<input type="text" value="7.99"/>	<input type="text" value="10"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="button" value="修改"/> <input type="button" value="重置"/>
10000	全品类	V10272-03	彩色铅笔正品英雄 铁盒筒装36色48 色72色秘密花园填 色笔水溶性彩铅	<input type="text" value="77.00"/>	<input type="text" value="1"/>	<input type="text" value="72.99"/>	<input type="text" value="10"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="button" value="修改"/>

4

产品管理价值



真正的B2B企业级电商系统

帛丝云PK传统模式

管货品：实时关注热销及滞销商品，及时库存盘点

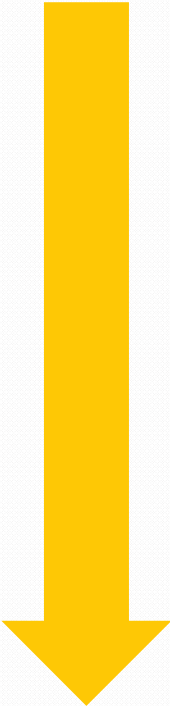


解决方案

采购单一键生成入库单，便捷的实现从采购到仓库到销售一体化的进销存管理。

传统模式

由于SKU 杂乱，库存单位不统一，进销存管理难：商品清理不及时，对零库存商品、长期无销售商品情况一无所知。



真正的B2B企业级电商系统

帛丝云PK传统模式

管订单： 告别错单漏单，提升订货效率



解决方案

支持PC+微信在线下单，选品——加入购物车——支付，三步即可完成；订货销售员也可以代客下单，支持起购量设置。

传统模式

订货效率低：电话、微信、QQ报货，订单流程冗长，出错率高。



真正的B2B企业级电商系统

帛丝云PK传统模式

管账目：对账便捷，加快企业资金回笼

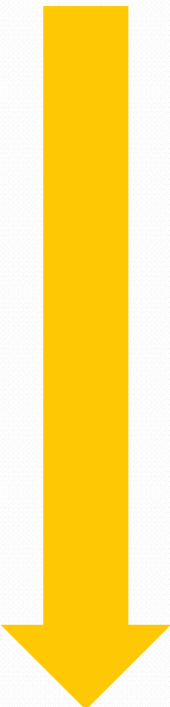


解决方案

后台自动生成对账单，客户款项
明细——列出根据账期、客户、
业务员进行筛选统计，轻松对账。

传统模式

对账难：财务需要频繁和采购商
确认每笔收款对应哪笔订单，审
核效率低。结算周期长：影响资
金回笼又间接影响交货日期。



真正的B2B企业级电商系统

帛丝云PK传统模式

管客户：实时渠道客情维系

解决方案

实时获取渠道经营数据，通过中台系统设置一键发布最新销售政策给到客户。并可以通过短信、邮件和微信推送政策内容。

传统模式

渠道粘性低：批发业务往来中的供应商和采购商信息沟通闭塞基本上是没有协同和粘性的，渠道管理手段匮乏，营销策略从实施到落地要很长时间。

5

明星客户寄语



让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 明星客户



董事长：张光胜

重庆齐彩办公用品有限公司是整合行业优质资源，集研发、生产、营销、服务为一体，专注于办公用品事业的连锁品牌运营商。

实施了这套解决方案后，不仅我们从产品订购到智能配送，从售后保障到增值服务，全部以消费者的需求为核心；使齐彩可以在自有的电商平台，设定“自由+自有”的授信模式，通过设置不同的目录，让不同客户享有不同的商品采购品类，让同一商品根据不同的目录，对应的采购价格不一样，实现完全个性化的集采模式；而且SAP Business One可以与齐彩B2B电商平台无缝集成，将对账单、业务单实时更新，三大税务报表一键生成；以上方案都大大提升了公司的效率、节约了成本，公司在短短的半年时间内比同期销售收入迅速翻倍。由于将齐彩资源进行深度优化，充分与实体服务相融合，促使齐彩可以将更多的精力投入到产品的研发和服务的提升。

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 明星客户



青岛淘器信息科技有限公司是由中国最大的健康产业集团--九州通集团的下属企业山东九州通医疗器械有限公司公司投资设立。公司秉承“关爱生命、呵护健康”的企业理念，致力于为广大医疗机构提供完备的器材与优质的服务

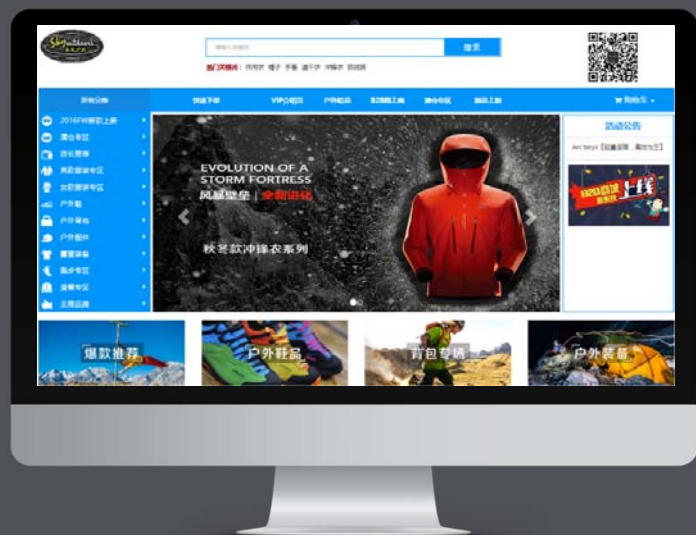


总经理：屈志菊

帛丝云B2B电商平台帮助我们轻松实现了医疗器械网络一站式采购模式，灵活的与国家医疗卫生改革政策同步。在未来的前进道路上，TQBay将以昂扬的姿态，进取的精神，实现企业快速、稳定、跨越式发展，立志成为中国医疗健康产业最佳信息服务商。

让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 明星客户



北京长天时代户外体育用品有限公司是集专卖店、商场店为一体的户外休闲运动品牌零售公司。目前旗下拥有全球知名户外装备品牌。产品种类涵盖野营、登山、滑雪、水上、休闲娱乐、烧烤垂钓等多种户外运动装备。



董事长：尚宇

我对这次转型很有信心：销售渠道增加、会员促销活动的加强、以及协作伙伴的引入，销售额得到了提升，在初期阶段，年提升幅度将达到20%左右。分销渠道层次的压缩，库存透明及销售共有、以及计划模式的优化，大幅度提高了库存利用率上升。

6

产品价格体系



让企业玩转B2B的商筑桥梁

帛丝云 (The Business of Sales) 价格优势

组建团队开发	行业较低费用 (人民币)
IT团队工资/年	> 300,000
云服务器费用/年	> 10,000
购买ERP费用	> 150,000
总费用	> 460,000



采用鹤鸣软件解决方案	鹤鸣软件报价
IT团队工资/年	0
云服务器费用/年	0
购买ERP费用	0
总费用	56,000



聪明老板的选择

解决方案包总价：56,000元

包含

- 软件SAP Business One和B2B电商系统
- 实施费用

用户数：

- SAP Business One：2个
- B2B电商系统：5个

**SAP Business One 与B2B电商系统
实施时间：1周**

Thank you

联系信息:

鹤鸣软件（上海）有限公司

联系人：贾经理 13585512918

咨询热线：400-775-3365

中国官网：www.coresystems.cn

地址：上海市浦东新区崂山路322号